



CRÉATION / TRANSMISSION / REPRISE

# De l'idée d'entreprendre à la success-story

**Entre le moment où l'idée fait tilt et les premiers clients, les porteurs de projet ont plus que jamais besoin d'être accompagnés. C'est un des messages qui a pu être transmis par des créateurs d'entreprise sur le salon Objectif Entreprendre en juin dernier. Retour sur deux success story accompagnées par la CCI...**

« **J**'étais ravi de partager mon expérience de la création, qui est partie d'une idée durant le confinement où, pour des raisons éthiques, j'ai fabriqué dans mon garage un sapin en bois pour mes enfants », relate **Julien Benezet**, qui a depuis pris son envol avec Mon sapin durable. « Régisseur son, j'ai commencé cette activité en parallèle. La première année j'en ai vendu 200, la 2<sup>e</sup> année 500 et cette année je vise 2000 ventes », se réjouit l'entrepreneur qui recrute son premier salarié dans le cadre d'ARDAN\*. « Mon premier conseil est de bien s'entourer de partenaires de confiance, et bien communiquer », sourit Julien Benezet, qui à l'époque a trouvé un relais à la CCI Touraine, où il a suivi le stage « 5 jours pour Entreprendre ». « Si mon projet était déjà clair dans mon esprit, rencontrer les experts en assurance, droit m'a permis de choisir mon statut, d'organiser ma recherche de partenaires, mon réseau... ». La préparation de ses sapins en kit – conçus à partir de pin des Landes et d'acier collecté et recyclé en France-, a été confiée à des ESAT\*\* et des EA\*\*\* locaux. « Ce stage m'a à la fois donné confiance en moi et une vraie ligne directrice pour réussir mon projet ! », résume l'entrepreneur, pour qui les rencontres ont été déterminantes. « C'est à travers les réseaux, via les networkings de la CCI que

ma société a grandi. C'est important de lever la tête du guidon, car entreprendre est un engagement parfois lourd en période de pic, et ces rencontres apportent de nouvelles compétences et idées », conseille Julien Benezet, qui va s'ouvrir à une clientèle professionnelle, avec les mêmes valeurs et leitmotiv : être acteur de l'économie sociale et solidaire.

## De l'importance du réseau

Pour **Maud Aubout**, qui a ouvert l'an dernier à Tours, Vakom, société de conseil en ressources et relations humaines, le conseil et l'échange avec ses pairs a été aussi salutaire : « J'ai créé une société, via la franchise Vakom, pour bénéficier de nombreuses ressources sur mon cœur de métier et échanger avec d'autres franchisés. Un regard extérieur reste indispensable, et ce dès le démarrage ! ». Soutenue par Initiative Touraine, Maud Aubout a été accompagnée à la CCI, où le stage « 5 jours pour Entreprendre » lui a apporté « les bases sur les statuts, dispositifs à saisir, rencontre avec banques et assureurs... », et des réponses grâce au dispositif Pass Creation. « La conseillère Angélique Lebeau m'a apporté toute la culture de la Région que je cherchais, arrivant de Normandie ! Je conseille de s'appuyer sur tous les dispositifs dont on peut bénéficier », témoigne la franchisée, qui s'est aussi rendue aux cafés de la création, et est accompagnée



Maud Aubout.

par un ancien dirigeant via l'association Egée. À la CCI, Maud Aubout a travaillé sur son étude de marché : « cela m'a permis de cibler mes forces, savoir où étaient mes points différenciants par rapport aux autres cabinets locaux ». Si son propre réseau lui a permis de décrocher ses premiers marchés, elle souhaite développer sa clientèle en Touraine, forte de nouvelles certifications. « Grâce à la franchise, je dispose de supports de communication, mais ça ne suffit pas, il faut se faire connaître ! », explique Maud Aubout qui a intégré des réseaux locaux.

\* Dispositif d'aide au recrutement  
 \*\* Etablissement de services et d'aide par le travail  
 \*\*\* Entreprise adaptée



Julien Benezet.

## SAVE THE DATE : 2<sup>e</sup> AFTERWORK DÉDIÉ À LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE LE 7 DÉCEMBRE 2023

Fort du succès rencontré par le 1<sup>er</sup> Afterwork dédié à la transmission qui a réuni plus de 80 personnes en 2022, la CCI Touraine organise la 2<sup>e</sup> édition le 7 décembre en partenariat avec le CRA (Cédants et Repreneurs d'affaires) au Westotel Tours-Val de Loire, à la Ville aux Dames. À partir de 18h, cédants et repreneurs pourront échanger et poser leurs questions aux experts de la transmission/reprise présents sur leurs stands. Une conférence sur le thème « À la recherche du juste prix ! » animée par Lucas Chopin, de TV Tours, permettra d'appréhender efficacement le financement, à travers des témoignages variés d'experts, cédants et repreneurs. Un moment sera dédié à la présentation d'entreprises à céder (19h45) : l'occasion de découvrir les opportunités à reprendre en Touraine.

➕ Contact : [transmission@touraine.cci.fr](mailto:transmission@touraine.cci.fr)