



**E**ntente des **G**énérations pour l'**E**mploi et l'**E**ntreprise

**Un réseau national de bénévolat économique et social**

**Une association reconnue d'utilité publique**

**1 700 conseillers**

**13 délégations régionales**

**90 délégations départementales**

**EGEE France**

14, Villa de Lourcine

**75014 PARIS**

Tel.01 47 05 57 71

E-mail : [contact@egee.asso.fr](mailto:contact@egee.asso.fr)



**E**ntente des **G**énérations pour l'**E**mploi et l'**E**ntreprise

**En Sarthe, une équipe de conseillers experts et bénévoles à votre service**

### **EGEE Sarthe**

1, Boulevard René Levasseur

**72000 Le Mans**

Tel.02 43 24 11 44

E-mail : [egée-sarthe@orange.fr](mailto:egée-sarthe@orange.fr)

Octobre 2016

# Activités EGEE Sarthe

---

29 conseillers ayant exercé dans une grande diversité de métiers (direction, finances, promotion des ventes, commercial, RH, comptabilité, ingénierie, projets, formation, logistique, enseignement...)

et dans des environnements différents (grandes, moyennes ou petites entreprises, industrie ou services, public ou privé...)

Une grande diversité qui crée une réelle richesse collective

# Activités EGEE Sarthe

Activités	* Education	Emploi	Entreprise
Formations Conseils	Collégiens Bac Pro BTS Licence/Master	Demandeurs d'emploi : .Cadres seniors .Bénéficiaires du RSA	Créateurs Repreneurs
Exposés/Conférences	Collégiens Bac Pro BTS Licence/Master		
Parrainage Accompagnement	BTS Ingénieurs/Master	Demandeurs d'emploi : .Cadres seniors .Bénéficiaires du RSA	Artisans commerçants TPE PME/PMI

\*Octobre 2012 Agrément Education Nationale

\* Juillet 2013 Accord Cadre Education Nationale

Octobre 2016

# Activités EGEE Sarthe

---

## Formations et Conseils:

- Technique de recherche de stage et d'emploi
  - Elaboration du CV (papier – numérique-video)
  - Lettre de motivation
  - Simulation d'entretien
  - Job dating Speed meeting Speed recruiting
  - Entretien téléphonique
  - Permanences avant recherche de stage :Comment optimiser un stage
- Technique de négociation avec son banquier (ou financier)
  - Simulation d'entretien (pour préparer la présentation du projet d'un porteur)
- Connaissance de l'entreprise
  - **Le projet**
  - **L'entreprise (le métier-les statuts juridiques...)**
  - **La connaissance du marché et son étude**
  - **La gestion interne de l'entreprise et la gestion de trésorerie**

# Nos partenaires EGEE Sarthe

Education	Emploi	Entreprise
<p>Université du Maine Le Mans            IUT Le Mans            ISF Le Mans (réseau ESC Grenoble)            IT2I Nantes            Lyc. Polyvalent Le Mans Sud            Lyc. Yourcenar Le Mans            Lyc. Touchard Washington Le Mans            Lyc.privé Saint Charles Le Mans            Lyc. pro.privé Joseph Roussel Le Mans            Lyc. Raphael Elisé Sablé            Lyc. pro. privé Nazareth Ruillé sur Loir            Lyc.d'E. de Constant La Flèche            MFR Bernay en Champagne            Collège le Vieux Chêne La Flèche            Collège privé La Psallette Le Mans            Les Apprentis d'Auteuil</p>	<p>DIRECCTE            Pôle emploi            Conseil Départemental 72            MEF du pays du Mans            AFPA Le Mans            RANDSTAD Intérim            ADEQUAT Intérim            ADAPT Sarthe            DUBOIS Audiovisuel</p>	<p>CCI            Initiative Sarthe            Maison de la création            Chambre des métiers            AFPA Le Mans            CENOTIS            Sarthe Développement            Club Face Le Mans</p>

# Activités EGEE Sarthe

---

## **Exposés et Conférences** (en lycée professionnel ou autre partenaire)

**Témoignages liés à un vécu professionnel et à l'expertise de l'intervenant sur les thèmes:**

- L'entreprise
- Ressources Humaines (et IRP)
- Gestion et comptabilité
- Management
- L'international
- L'emploi
- ... (en fonction de la demande)

# Activités EGEE Sarthe

---

## **L'Entreprise :**

- C'est quoi l'entreprise
- La pérennité de l'entreprise
- Création, Reprise, devenir Franchisé
- Les entreprises en difficulté
- La qualité (les fondamentaux et les outils)
- La négociation commerciale : relations fournisseurs/distributeurs
- Osons sortir du cadre
- Les comportements à adopter dans l'entreprise

## **Ressources Humaines :**

- Les Instances représentatives du personnel et les relations sociales
- L'optimisation des organisations
- Le Droit du Travail

## **Les Finances:**

- La comptabilité clients
- La fiscalité
- Les investissements

# Activités EGEE Sarthe

---

## L'Emploi:

- Comment rechercher et optimiser un stage
- Comment chercher un job
- Comment décrocher et réussir un entretien d'embauche

## L'International :

- Partir en stage à l'étranger: un atout majeur pour l'avenir
- La Gestion de la sous-traitance en contexte international

## Management:

- La motivation
- Le management par la confiance :  
Les 10 clefs de la réussite

# Activités EGEE Sarthe

---

## Parrainage et Accompagnement :

- Ecoute active et dialogue
- Accompagnement personnalisé avec entretiens et contacts réguliers
- Aide à la mise en place d'une stratégie de recherche de projet et d'entreprise
- Aide à la découverte et à la validation des points forts
- Aide à l'identification des points faibles et à la proposition d'actions correctives
- Préparation aux oraux d'examens
- Participation aux jurys d'examens

# Activités EGEE Sarthe

---

## Les interlocuteurs :

- **Délégué départemental** : Serge Rivet
- **Délégué adjoint** : Jean Michel Jalier
  
- **Education** : Yves De Maria
- Gérard Chopin
- **Emploi** : Jean-Michel Jalier
- Jacques Bedouet
- **Entreprise** : Christiane Rouvre
- Hervé Nicolas
- **Webmaster**: Jacques Bedouet

**Une équipe de 29 conseillères et conseillers**